



Interim Management

Plezierig en doortastend interim

Doortastend, ervaren en deskundig. Dat is de kracht van onze interim managers die inzetbaar zijn op finance, sales, operations in managementteams of directies. Ze voelen zich ook thuis in de rol van project- of procesmanager in complexe trajecten. Maar: hun kwaliteiten gaan nog verder. Want wij selecteren onze interim managers ook op eigenschappen zoals positivisme, betrokkenheid en eindverantwoordelijkheid. En dat werkt!

Finance

Door gebrek aan tijd of kennis kunnen financiële vraagstukken een remmende werking op uw groei of zelfs uw bedrijfscontinuïteit hebben. Bijvoorbeeld bij het op orde brengen van de financiële administratie en processen, bij het maken van heldere rapportages voor investeerders, bij het implementeren van software of bij het voorbereiden van een periodieke accountantscontrole. Dan heeft u behoefte aan een ervaren sparringpartner.

De interim manager van Crowe Consultancy helpt u uw strategisch en financieel management verbeteren en ondersteunt u met raad en daad bij het oplossen van uw financiële vraagstukken, maar eventueel ook met het tijdelijk vervangen van de CFO bij plotselinge afwezigheid. Op flexibele basis – al vanaf één dag per maand – is onze interim manager bij u op locatie en werkt u gezamenlijk aan voortdurende verbetering en vernieuwing van uw organisatie.



Sales

Iedere organisatie heeft haar eigen knelpunten en groeikansen. Onze interim managers zorgen voor een kwalitatieve impuls. Altijd vanuit bewezen methodieken. Vanuit hier bepalen ze de juiste doelen. Bijvoorbeeld:

- Bij minder omzet en hoog verloop van klanten > focus op klantenonderzoek, marktanalyse, salesplan voor stabilisering en groei.
- Bij afhankelijkheid van paar grote klanten > focus op geoptimaliseerde en gestructureerde acquisitie.
- Bij lage winstgevendheid, slechte cashflow > focus op analyse, concurrentie, rendementen, potentieel en verbeteringen.
- Bij teveel werkdruk > focus op optimaliseren werkprocessen, samenwerking sales en marketing, inzichtelijke conversies en slimme dashboarding.

De interim managers van Crowe Consultancy verstaan als geen ander de juiste doelen te bepalen en salesprocessen haarfijn te stroomlijnen. Crowe Consultancy kan u helpen bij een succesvolle inrichting en uitvoering van sales management zodat commerciële doelstellingen gehaald worden en de output van de sales management sturing wel goed is. Een gespreid bed voor de salesmanager die het weer overneemt.

Operations

Onze interim managers gaan direct aan de slag. Zo realiseren ze veranderingen, maken als professional een vliegende start en implementeren blijvende transformaties. Bijvoorbeeld:

- Bij gebrek aan specialist op belangrijke positie > focus op directe uitvoering van werkzaamheden.
- Bij chaos logistiek en inkoop > focus op processen, GAP analyse, procesoptimalisatie, uitvoeren verbeteringen, orde op zaken.
- Bij moeizame integratie van bedrijven na overnames > focus op integratie verkoop, inkoop en logistieke processen.

Samen formuleren we de opdracht, waarna onze interim manager een duidelijk en doelgericht plan van aanpak opstelt. Dat plan geldt als start- en ijkpunt voor alle betrokkenen en focust op de volgende stappen:

KENNISMAKING	> het hele team komt 'on board'.
AUDIT	> een grondige analyse voor inzicht in verbeteringen.
IMPLEMENTATIE	> de uitvoering staat voorop, op naar resultaat.
BORING	> voor blijvende verbeteringen.
OVERDRACHT	> een goede overdracht en een vangnet.

In de uitvoering volgt een objectieve en kritische blik. Out of the box denken met als resultaat: impact. Het oplossen van crises en het managen van grote verandertrajecten. Uw missie, onze opdracht!

Neem gerust contact met ons op voor meer informatie, vragen of een nadere kennismaking.

Piet-Hein Prince,
Partner

p.prince@crowefoederer.nl
06 - 30 82 52 11



Maja Beex Nedelkova,
Senior Business Consultant

m.beex@crowefoederer.nl
06 - 82 32 70 13

